

AMCA

# L'esperienza che conta

[ di Marzio Moschin ]

**La competenza ventennale, sempre aggiornata nel mondo della ricambistica e del movimento terra, ha portato la società di Bologna a costituire una flotta poliedrica e di notevole efficienza. Per ogni tipologia di cantiere**

**A**ngelo Cerioli è un uomo dalle parole schiette. Senza troppi giri interlocutori parla di quello che sa, con autorevolezza e orgoglio. Da quasi vent'anni, dopo un'esperienza lunghissima nel mondo delle macchine da costruzione, ha creato AMCA, un'impresa concessionaria per carrelli elevatori industriali Toyota. Poi la passione dinamica per il cantiere ha preso l'avvento e oggi, all'impegnativa attività nel settore dei ricambi, l'azienda ab-

bina l'importante realtà del noleggio, con una flotta di tutto rispetto e che ha fatto parlare di sé anche le cronache del recente terremoto dell'Aquila, con i mezzi AMCA in campo per il primo miracolo della ricostruzione: la dotazione di case antisismiche alla popolazione sfollata nelle tendopoli allestite intorno alla città.

*Come nasce AMCA e quando si sviluppa, nel suo ambito aziendale, il percorso specifico nel campo del movimento terra?*



“L’azienda è nata nel 1993 e inizialmente si è dedicata al settore della logistica, commercializzando carrelli elevatori. Fino al 2000 abbiamo continuato a distribuire queste tipologie di macchine a impiego industriale, con una rete di concessionari legata a Toyota. Nello stesso periodo abbiamo formato una piccola flotta di noleggio, sempre di carrelli elevatori. Nel 2000, poi, abbiamo venduto alla rete Toyota il ramo d’azienda dedicata ai carrelli e ci siamo riservati un segmento di attività nel settore della ricambistica per macchine movimento terra; proprio da qui è nata l’occasione per incrementare la flotta noleggio, partendo dai sollevatori telescopici e aggiungendo progressivamente altri modelli di macchine da costruzione”.

*Di cosa si occupa in particolare la vostra divisione dedicata ai ricambi?*

“Dell’approvvigionamento di parti originali per macchine movimento terra e da sollevamento, anche per vecchi modelli non più in commercio. Ne garantiamo personalmente la consegna al cliente entro pochi giorni dall’ordine, se non in giornata. Il servizio si realizza per numerosi modelli di macchine e attrezzature che riguardano marchi primari. Solo per citarne alcuni, si tratta di competitor come Bomag, Case, Furukawa, Champion, Dresser, Allis Chalmers e altri ancora”.

*In che modo, invece, avete creato il parco di macchine a noleggio?*

“Si è trattato in principio di una flotta ‘leggera’, con i sollevatori telescopici a ricoprire il ruolo di macchine multifunzione anche per applicazioni di lavoro aereo con cesta. Ai sollevatori, poi, si sono aggiunti miniescavatori e minipale. Nel cor-



Angelo Cerioli,  
fondatore e titolare di AMCA



so degli anni abbiamo alzato un po’ il range di riferimento, arrivando al massimo delle 30 t, con gli escavatori. L’elemento che ci distingue oggi, comunque, è un altro: la cura

della flotta, la dotazione irriprensibile di elementi per l’assistenza ai vari modelli e l’organizzazione con la quale gestiamo il nostro parco di oltre 150 macchine”.



*Quindi, attualmente, oltre al comparto della ricambistica è il noleggio a guidare la vostra vocazione imprenditoriale...*

“Certamente. E a prova di questo posso dire con legittimo orgoglio che AMCA si è vista affidare un incarico di grande importanza proprio lo scorso anno, con 90 macchine a noleggio impegnate a L’Aquila. La nostra flotta è stata scelta nelle operazioni di sollevamento e movimentazione che hanno riguardato il progetto C.A.S.E. per la realizzazione di unità immobiliari antisismiche che hanno tolto la popolazione dalle tendopoli provvisorie. Un’operazione guidata e portata a termine dall’associazione temporanea di imprese ATI, costituita con l’apporto fondamentale della società Edimal Gran Sasso. Almeno il 25% di quelle abitazioni è stato montato con i mezzi di AMCA a tempi da record”.

*Che flotta avete messo in campo in questa circostanza?*

“La fornitura ha riguardato 20 sollevatori telescopici, ben 40 torri faro – che hanno consentito di lavorare ininterrottamente per tre turni consecutivi, anche di notte – e altre 30 macchine movimento terra. L’intera operazione è stata realizzata nel giro di soli 75 giorni, anche grazie all’efficienza delle macchine in campo. Noi abbiamo mantenuto sul posto un carro-assistenza che ha evitato qualsiasi problema di fermo macchina, con ricambi e tecnici al completo servizio della flotta”.

*Qual è il punto di forza del vostro parco macchine?*

“Senz’altro l’esperienza messa in gioco da tecnici di grande esperienza. Un fermo macchina da noi non è concepito. Non solo: il ricambio dei modelli in attività viene realizzato praticamente

ogni tre anni. Abbiamo una flotta recentissima e questo fatto comporta una ricaduta positiva sulla nostra terza attività, che riguarda la vendita dell’usato. Il nostro usato è assolutamente sicuro e di alta qualità, perché revisionato e certificato in modo irreprensibile”.

*A questo punto parliamo di marchi e modelli. Com’è composto, sotto questo profilo, il vostro parco macchine?*

“Per i sollevatori telescopici, la nostra scelta è incentrata sui modelli MRT rotativi di Manitou, molto richiesti anche nelle applicazioni di assistenza per il montaggio delle pale eoliche. Nelle gru fuoristrada la scelta alternativa è tra le tipologie dalle 20 t alle 40 t operative delle serie Locatelli e Terex. Poi, il nostro impegno si sviluppa anche per le piccole piattaforme e per i carrelli elevatori in modo proficuo, nell’ambito



In Abruzzo AMCA ha dato un importante contributo al progetto C.A.S.E. con la fornitura di 90 macchine a noleggio. Il lavoro ininterrotto è stato assicurato da 40 torri messe in campo dall'azienda bolognese

industriale. Anche perché esiste, nelle immediate vicinanze della nostra azienda, uno dei più grandi centri commerciali all'ingrosso,

a livello europeo. Per finire, naturalmente, il movimento terra, con piccole e medie macchine come i miniescavatori e gli escavatori da

20-28 t, le minipale e le pale gommate, comprese le attrezzature come i motocompressori e i martelli demolitori". ■

## LA RIVISTA CHE PUNTA IN ALTO!



La rivista per gli utilizzatori di macchine e attrezzature per il sollevamento i lavori aerei e i trasporti eccezionali

**CASA EDITRICE**  
S.C.I. s.r.l. - Servizi Commerciali Industriali  
Via Martiri della Libertà, 63 H  
48024 Massalombarda (Ra)  
Tel 0545 971578 - Fax 0545 971187  
E-mail: info@scieditrice.com

**PUBBLICITÀ**  
Mediapoint & Communications s.r.l.  
Corte Lambruschini, C.so B. Aires 8,  
int. 7 - 16129 Genova  
Tel. 010 570 4948 - Fax 010 553 0088  
E-mail: info@mediapointsrl.it